

職務経歴書

2020年1月16日 現在

氏名:檀浦 駿佑

■職務要約

【経歴要約】

私は大学卒業後、物流業界に5年ほど携わってきました。宅配業務から始め、現職においては生産から出荷までの工程をサポートする工場内物流を請け負っています。

■活かせる経験・知識・技術

【貴社で活かせる強み】

・【社内社外の関係者約 30 人ほどと日々交渉、折衝してきた経験】です。鑄造から出荷までの工程を円滑に進めるためのコミュニケーションを取ってきました。お互いに状況把握、情報交換をすることがミスを減少させ顧客への安心につながると考えています

・【広い視野】

工程を把握する上で違和感を感じたらすぐ管理者に報告することを徹底してきました。現職において言いますと、払い出された製品の伝票の行き先表示が間違っている。誤送の原因になるため、すぐ検品係に正しい表示に書き換えてもらっていました

■職務経歴

□2016年3月～現在 株式会社ロジテム

◆事業内容:企業内物流のシステム化及び一般貨物自動車運送事業

◆資本金:8000万円 売上高:8億円 従業員数:195名 非上場

期間	業務内容
2016年3月～ 現在	<p>【担当業務内容】上記に加えて</p> <ul style="list-style-type: none">・廃棄物置き場の管理(油、排水汚泥も含む)、新卒者・中途入社者への分別指導・産業廃棄物回収業者への廃棄物回収依頼(電話)・電子マニフェストの作成(JWnet 使用)・回転式リフトを使用してアルミドライ粉のバリカン移し作業 <p>【業務内容】</p> <ul style="list-style-type: none">○フォークリフトでのダイガスト製品の運搬、ストックヤードのレイアウト構築、在庫管理及び把握○社内 11 事業所、社外協力会社 18 社の関係者との交渉 <p>□私たちの仕事は物流業界においては生産会社と取引先(顧客)を繋ぐ中継役です。まさにサッカーに例えると【MF】です。</p> <p>味方(GK)=生産会社 (FW) =トラック運転手 相手(DF)=トラブル 相手ゴール=顧客 とすると 「生産会社(GK)からボール(製品)を受け取り、トラブル(DF)を回避しトラック運転手(FW)へパスして顧客に届けるまでの重要な過程を任されたポジション」です</p> <p>メンバー全6名・役職なし</p>

■資格・語学

- ・普通自動車第一種免許(2010年8月)
- ・フォークリフト技能講習修了証(2016年2月)
- ・乙種第4類危険物取扱者免状(2017年11月)

■自己PR

【業務を通して得た能力】

- ・「視野の広さ」全工程の把握、細かな変化に気づく

- ・「臨機応変能力」

鑄造計画通りの製品数が払い出されるとは限らないため、何か異変があれば現場に確認して物流管理者へ報告し、顧客への信頼を保っています

- ・「情報収集能力」

現場関係者には手当たり次第に声をかけて情報を収集しました。その情報を共有することで【FWであるトラック運転手】や【監督である物流管理者】がすぐに判断でき、円滑に出荷まで製品が流動できています

【未経験でも問題ありません】

◎現職も完全に未経験な状態で私は入社しました。

研修予定期間は本来2ヶ月のところ、私は2週間ほどで1人立ちをし、右も左もよくわからない状態で技術と知識を自ら学びました。

技術は【見て学べ】知識は【聞いて学べ】と教えられ、とにかく模倣することが成長の近道だと考えています。

貴社においても上記の能力を活かし、予定研修期間よりも早く戦力になり、貢献します。

以上